Guía Rápida Web

intelisis

Venta Perdida Refacciones

1 1 1





Cliente:	Consultor:	Fecha de elaboración:
Intelisis Solutions	Javier Villaseñor	03 julio 2020
Proyecto:	Versión:	Fecha de última modificación:
Guías Rápidas V.6000	6000	03 julio 2020



INTRODUCCIÓN:

Este proceso sirve para registrar las Ventas Perdidas de los pedidos de refacciones que por alguna razón no lograron concretarse ya sea por falta de la pieza o porque el cliente ya no requiere el pedido de refacciones.

<u>Glosario</u>: Al final de esta Guía podrás consultar un Glosario de terminologías y procesos para tu mejor comprensión.

FAQ: Consulta las preguntas frecuentes al final del documento.



Descripción del proceso

Para generar una venta perdida ingrese a la siguiente ruta:

Intelisis→ Comercial→ Ventas





Utilice los filtros de búsqueda para identificar el pedido de refacciones. En movimiento seleccione pedido de refacciones y en Estatus seleccione Pendiente.

Una vez identificado el movimiento de clic en el icono Abrir.

🛅 Tablero Control	- Ventas	5											$\bullet \bullet \bullet$
Buscar	(Campo		Movimiento	٦	Estatus	<u>F</u> echa		Usuario			Sucursal	
	\sim	(Todos)	\sim	Pedido Refacc	\sim	Pendientes \sim	(Todo)	\sim	(mis movimien	tos)	\sim	0 - Matriz	*
Agrupar							·						
Sin agrupador	~												
Movimiento		Cliente	N	ombre	Al	macén Fecha (Emisión		Importe	Saldo	Días		
🍠 📄 Pedido Refa	cc M127	1020	FI	RANCISCA REVES ROBLES	RF	: 03/Jul/;	2020		\$900.00	\$1,04	0		
1 movimientos	Import	te: 900 Saldo	: 1,0	044 Promedio Días:									
Pesos Dolares													
2									🔝 Al	orir		Nuevo	K Cancelar

Venta Perdida

A continuación se mostrará el pedido de refacciones, de clic en Afectar



Seleccione la opción Generar Venta Perdida y de clic en Aceptar







A continuación el sistema muestra la siguiente pantalla, seleccione la opción que requiera y de clic en aceptar

Cantidad Indicada: para avanzar determinadas piezas a venta perdida

Todo el pendiente: para avanzar todo el pedido de refacciones a venta perdida



Venta Perdida



Verifique que el movimiento sea Venta Perdida y de clic en Afectar



Movimiento:	Venta Perdida	×		Proy	recto:			3	Pesos 💌	1		\sim		
Eecha Emisión:	03/Jul/2020		13:00	V Fec Rei	querida:				- F Demi	ora:				
Actividad:														
<u>⊂</u> liente:	1020 FRANCISCA REVES				S ROBLE	5		XA	XX0101010	C				
Dirección:	CTO. JACARAN	IDAS NO. 569					80	(Precio List	a) ~	•				
Sucursal Cliente:										Teléfono	Casa:			
Colonia:	COUNTRY LA H	UERTA	F	oblación:	1	MORELIA			Telé	fono Móvil:				
Estado:	MICHOACAN		0	elegación:					Cód	igo Postal:	58194		\sim	
Agente:	1		Aļmacér	:	RF									
Concepto:	Mostrador	~	Condicio	nes:	Contad	0	~	03/Jul/20	20	Otros			~	
Descuento Global:		\sim	Referen	cia:								М	ovimiento <u>D</u> irecto	
Detalle														
Descripción:		Opción:					Unidad V	/enta: Tipo: Norm	F J A	Precio Lista:	Precio M	Mínimo: Cosl 705	to Promedio:	
							μεα	NOT		-	-	,00		
Codigo	Articulo	Descripción				Cant	dad		Precio	Desc.	Descuent	to lecnico	Importe	% IVA IVA
	100/010/	VALVULA ENH	RIAD .					1	\$90	0.00	\$0.0	1 0	\$900.00	1 10

El movimiento queda en estatus concluido.

Venta Perdida



Glosario de terminologías y procesos

Venta Perdida: se define como la cantidad de unidades que se dejan de vender por falta de inventario. ... Muchas veces el cliente final no comunica la falta de stock sino que opta por otro producto complementario, impidiendo a la empresa tomar medidas para retener a los clientes.



FAQ

¿Dónde se puede consultar la información referente a las Ventas Perdidas?

Se pueden consultar 2 reportes, el primer reporte es el de Artículos Negados y el segundo reporte es el de Ventas Perdidas.

Las rutas para acceder a dichos reportes son las siguientes:

Intelisis→ Reportes→ Refacciones→ Artículos Negados

Intelisis -> Reportes -> Refacciones -> Reporte de Ventas Pérdidas

() intelisis

Gracias por consultar nuestras Guías Rápidas Web

Es un gusto poder ayudarte. Equipo de Consultoría

Intelisis Solutions dmsautos@intelisis.com Tel. (443) 333 2537